

PR n. C2789C

## STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del terzo trimestre e dei primi nove mesi del 2015

- Ricavi netti del terzo trimestre a 1,76 miliardi di dollari e margine lordo del 34,8%
- Utile netto del terzo trimestre a 90 milioni di dollari
- Free cash flow di 85 milioni di dollari nel terzo trimestre e di 179 milioni di dollari nei primi nove mesi\*

**Ginevra, 29 ottobre 2015 - STMicroelectronics**, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha annunciato i risultati finanziari per il terzo trimestre e i primi nove mesi conclusi il 26 settembre 2015.

I ricavi netti del terzo trimestre hanno totalizzato 1,76 miliardi di dollari, il margine lordo è stato del 34,8%, il margine operativo, escludendo svalutazione e ristrutturazione, è stato del 5,8%, l'utile netto è stato pari a 90 milioni di dollari e il *free cash flow* è stato positivo per 85 milioni di dollari.

“Nel terzo trimestre margine lordo, margine operativo, utili per azione e *free cash flow* di ST sono migliorati rispetto al trimestre precedente. La crescita dei ricavi è stata limitata e inferiore alle previsioni, a causa del progressivo indebolimento della domanda del mercato con l'avanzare del trimestre e di un problema di produzione di un subfornitore che ha inciso sulle nostre vendite di microfoni”, ha commentato Carlo Bozotti, President & CEO di ST.

“Per contro, tre su cinque dei nostri gruppi di prodotto hanno realizzato una crescita sequenziale dei ricavi. Il gruppo Microcontrollori ha avuto una buona performance, crescendo del 6,1% e registrando un nuovo record di fatturato trimestrale grazie alla famiglia STM32. I ricavi del gruppo Automotive sono cresciuti dell'1,9%, trainati principalmente dai microcontrollori e dalla domanda di sistemi avanzati di assistenza alla guida, un'area in cui ST è leader. Inoltre, il nostro Digital Product Group ha realizzato maggiori ricavi per 23 milioni di dollari, grazie principalmente all'Imaging.

“Nel corso del terzo trimestre abbiamo assistito a un progressivo deterioramento del mercato: la contrazione dei consumi in Cina si sta riflettendo sulle dinamiche del canale di distribuzione nella regione ma anche sul mercato a livello più globale, in particolare nel settore automotive.”

### Sintesi dei principali dati finanziari

<b>U.S. GAAP</b> (in milioni di dollari)	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Ricavi netti	1.764	1.760	1.886
Margine lordo	34,8%	33,8%	34,3%
Reddito operativo, come riportato	91	12	37
Utile netto di competenza della parent company	90	35	72

<b>Non U.S. GAAP*</b> Prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione (in milioni di dollari)	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Reddito operativo	102	33	75
Margine operativo	5,8%	1,9%	4,0%

-----  
 (\*) *Free cash flow, reddito operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.*

## **Rassegna del terzo trimestre**

I ricavi netti di ST nel terzo trimestre sono aumentati dello 0,3% su base sequenziale a 1,76 miliardi di dollari.

Rispetto al trimestre precedente, i ricavi netti per regione di spedizione hanno fatto segnare un incremento del 7,2% nelle Americhe e dell'1,0% in Greater China & South Asia. Giappone & Corea ed EMEA hanno riportato una flessione rispettivamente del 5,3% e del 2,4%.

Nel confronto anno su anno, i ricavi netti sono diminuiti del 6,5%. Escludendo gli effetti valutari negativi e i prodotti per la mobilità della generazione precedente, i ricavi netti sono diminuiti del 3,8% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

L'utile lordo del terzo trimestre è ammontato a 613 milioni di dollari e il margine lordo è stato del 34,8%. Il margine lordo è progredito di 100 punti base in termini sequenziali, grazie soprattutto ad efficienze di produzione, al mix di prodotti e ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, fattori ampiamente controbilanciati dalla pressione sui prezzi. Nel confronto anno su anno, l'incremento del margine lordo è stato di 50 punti base, grazie principalmente ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, ad efficienze di produzione e a minori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, in gran parte controbilanciati dalla pressione sui prezzi.

Le spese combinate di R&S e SG&A sono state pari a 549 milioni di dollari rispetto a 599 milioni di dollari nel secondo trimestre e a 603 milioni di dollari dello stesso trimestre dell'anno scorso. In termini sequenziali, le spese combinate di R&S e SG&A sono diminuite dell'8,3% a causa soprattutto della stagionalità, degli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e dei risparmi ottenuti con il piano di ristrutturazione di EPS.

Per quanto riguarda la voce "altri proventi e spese, netti", il dato del terzo trimestre mostra proventi per 38 milioni di dollari rispetto a 37 milioni di dollari e 32 milioni di dollari riportati rispettivamente nel secondo trimestre e nel terzo trimestre del 2014, derivanti principalmente dai finanziamenti alle attività di R&S del programma Nano2017.

Nel terzo trimestre svalutazione, ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sono ammontate a 11 milioni di dollari rispetto a 21 milioni di dollari nel secondo trimestre, e sono da attribuire principalmente alla svalutazione di alcune immobilizzazioni immateriali. Nel terzo trimestre del 2014 svalutazione, ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate erano ammontate a 38 milioni di dollari.

Nel terzo trimestre il margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è passato al 5,8% rispetto all'1,9% e al 4,0% fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nel terzo trimestre dello scorso anno\*.

Il beneficio fiscale di 8 milioni di dollari riportato nel terzo trimestre comprende un beneficio *una tantum* di 14 milioni di dollari associato all'esito positivo di un accertamento fiscale a livello locale. Grazie a questo beneficio, l'utile netto del terzo trimestre è stato pari a 90 milioni di dollari o 0,10 dollari per azione, da raffrontare a un utile netto di 35 milioni di dollari o 0,04 dollari per azione fatto segnare nel trimestre precedente e a un utile netto di 72 milioni di dollari o 0,08 dollari per azione registrato nello stesso periodo del 2014. Dopo la rettifica, ST ha riportato nel terzo trimestre un utile netto non US GAAP di 0,12 dollari per azione, escludendo gli oneri di svalutazione e ristrutturazione, da confrontare con un utile netto di 0,06 e di 0,13 dollari per azione registrati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2014\*.

Nel terzo trimestre del 2015, il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,16 dollari per €1,00, rispetto a 1,17 dollari per €1,00 nel secondo trimestre del 2015 e a 1,34 dollari per €1,00 nel terzo trimestre del 2014.

-----

(\*) Il margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione e gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

### Sintesi dei ricavi netti del trimestre

<b>Ricavi netti per linea di prodotto e segmento (in milioni di dollari)</b>	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Analogici e MEMS (AMS)	233	273	268
Automotive (APG)	447	438	464
Industriale e Discreti di Potenza (IPD)	437	448	486
<b>Sense &amp; Power e Prodotti Automotive (SP&amp;A)</b>	<b>1.117</b>	<b>1.159</b>	<b>1.218</b>
Digital Product Group (DPG) <sup>(a)</sup>	230	207	286
Microcontrollori, Memorie e Sicurezza (MMS)	412	388	377
Altri EPS	-	-	-
<b>Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)</b>	<b>642</b>	<b>595</b>	<b>663</b>
Altri	5	6	5
<b>Totale</b>	<b>1.764</b>	<b>1.760</b>	<b>1.886</b>

<sup>(a)</sup> A partire dal 1° gennaio 2015, il Gruppo Convergenza Digitale (DCG) e il Gruppo Imaging, Bi-CMOS e Fotonica su Silicio (IBP) sono stati riuniti in un'unica organizzazione denominata Digital Product Group (DPG). I dati dei periodi precedenti sono stati riclassificati di conseguenza.

### Ricavi netti per canale di mercato

<b>Ricavi netti per canale di mercato (in %)</b>	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
<b>Totale OEM</b>	<b>67%</b>	<b>67%</b>	<b>68%</b>
<b>Distribuzione</b>	<b>33%</b>	<b>33%</b>	<b>32%</b>

### Ricavi e risultati operativi per segmento di prodotto ST

<b>Segmento operativo (in milioni di dollari)</b>	<b>Q3 2015 Ricavi netti</b>	<b>Q3 2015 Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Q2 2015 Ricavi netti</b>	<b>Q2 2015 Reddito operativo (perdita)</b>	<b>Q3 2014 Ricavi netti</b>	<b>Q3 2014 Reddito operativo (perdita)</b>
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	1.117	102	1.159	76	1.218	111
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	642	-	595	(42)	663	(38)
Altri <sup>(a)</sup>	5	(11)	6	(22)	5	(36)
<b>TOTALE</b>	<b>1.764</b>	<b>91</b>	<b>1.760</b>	<b>12</b>	<b>1.886</b>	<b>37</b>

<sup>(a)</sup> I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi da vendite di Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi. Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi del Gruppo Sottosistemi e Altri Prodotti. "Altri" include 11 milioni di dollari, 21 milioni di dollari e 38 milioni di dollari di svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel terzo e secondo trimestre del 2015 e nel terzo trimestre del 2014.

Nel terzo trimestre, i ricavi netti del segmento Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A) sono diminuiti del 3,6% su base sequenziale, in quanto il progresso nei prodotti digitali di APG è stato controbilanciato da IPD, i cui prodotti discreti e transistori di potenza hanno risentito delle condizioni del mercato, e da AMS, le cui vendite di microfoni MEMS hanno subito l'impatto di un problema di produzione presso un subfornitore. Nel confronto anno su anno, i ricavi di SP&A hanno mostrato una contrazione dell'8,3% dovuta principalmente all'indebolimento del mercato, ai minori ricavi in AMS e IPD e ad effetti valutari sfavorevoli, che hanno inciso in modo particolare su APG.

Il margine operativo di SP&A è progredito al 9,2% nel terzo trimestre del 2015 rispetto al 6,6% nel trimestre precedente nonostante la contrazione dei ricavi, grazie soprattutto ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, alla diminuzione delle spese operative dovuta alla stagionalità e ad efficienze produttive, fattori in parte controbilanciati dalla normale pressione sui prezzi. Nel terzo trimestre del 2014 il margine operativo di SP&A era stato del 9,1%.

Per quanto riguarda il segmento Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS), i ricavi netti del terzo trimestre sono progrediti del 7,8% su base sequenziale grazie ai buoni risultati dei microcontrollori *general purpose* in MMS e dei sensori di prossimità per l'imaging in DPG. Anno su anno, i ricavi netti di EPS sono diminuiti del 3,2% a causa soprattutto della contrazione del 19,6% di DPG, dovuta alla flessione nei prodotti ex ST-Ericsson, nei set-top box della generazione precedente e nei moduli fotocamera *commodity*, mentre MMS ha riportato una crescita dei ricavi del 9,1%. Sui risultati di EPS hanno inciso anche effetti valutari sfavorevoli.

Il margine operativo del segmento EPS ha raggiunto il *break-even* nel terzo trimestre 2015 rispetto al dato negativo per il 7,0% riportato nel trimestre precedente, grazie al mix di prodotto, alla considerevole riduzione delle spese operative dovuta alla stagionalità e ad effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging. Rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, le perdite operative di EPS si sono ridotte di 38 milioni di dollari grazie a un migliore mix di prodotto, ad effetti valutari positivi, al netto dei contratti di hedging, e alla significativa riduzione delle spese nette.

#### **Principali dati su cash flow e stato patrimoniale**

Nel terzo trimestre la liquidità netta da attività operative è stata pari a 225 milioni di dollari, rispetto a 223 milioni di dollari e a 281 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo dello scorso anno.

Le spese in conto capitale, al netto dei proventi delle vendite, sono ammontate a 128 milioni di dollari nel terzo trimestre e, nei primi nove mesi dell'anno, a 378 milioni di dollari.

Nel terzo trimestre il *free cash flow* è stato positivo per 85 milioni di dollari, rispetto a 53 milioni di dollari e a 140 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso trimestre del 2014. Nei primi nove mesi del 2015 il *free cash flow* ha mostrato un netto progresso, passando a un valore positivo di 179 milioni di dollari rispetto al dato negativo di 11 milioni di dollari fatto segnare nei primi nove mesi dello scorso anno.\*

Alla fine del trimestre le scorte erano aumentate di 11 milioni di dollari a 1,25 miliardi di dollari. Nel terzo trimestre del 2015 la rotazione delle scorte è stata di 3,7 rotazioni o 97 giorni, sostanzialmente invariata rispetto al valore di 3,8 rotazioni o 95 giorni riportato nel trimestre precedente.

Nel terzo trimestre, la Società ha distribuito dividendi cash per un totale di 83 milioni di dollari.

Al 26 settembre 2015 la posizione finanziaria netta di ST era pari a 459 milioni di dollari, invariata rispetto al trimestre precedente.\* Le risorse finanziarie di ST al 26 settembre 2015 ammontavano a 2,21 miliardi di dollari e l'indebitamento totale era di 1,75 miliardi di dollari.

Alla fine del trimestre il patrimonio netto era di 4,73 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

-----  
\* Il *free cash flow* e la posizione finanziaria netta non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

## Risultati dei primi nove mesi del 2015

I ricavi netti per i primi nove mesi del 2015 sono diminuiti del 6,2% a 5,23 miliardi di dollari rispetto a 5,58 miliardi di dollari riportati nello stesso periodo del 2014. I ricavi netti, a parte gli effetti valutari negativi e i prodotti per la mobilità della generazione precedente, sono diminuiti del 2,6% rispetto allo stesso periodo dell'anno scorso. MMS ha riportato un incremento dei ricavi del 4,9%, mentre tutti gli altri gruppi di prodotto hanno fatto segnare una flessione.

Il margine lordo è progredito al 33,9% dei ricavi netti rispetto al 33,7% dei ricavi netti riportato nei primi nove mesi del 2014, grazie principalmente alle efficienze di produzione, agli effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, e al mix di prodotti, fattori ampiamente controbilanciati dalla pressione su prezzi.

I ricavi di Sense & Power e Prodotti Automotive nei primi nove mesi del 2015 hanno totalizzato 3,39 miliardi di dollari, pari a una flessione del 6,0% rispetto allo stesso periodo del 2014, a causa delle minori vendite in tutti i gruppi di prodotto. Il margine operativo di SP&A nei primi nove mesi del 2015 è diminuito anno su anno dall'8,9% al 7,4%, escludendo lo stanziamento di fondi una tantum registrato nei primi nove mesi del 2014, a causa soprattutto di una flessione dei ricavi parzialmente controbilanciata da effetti valutari favorevoli.

I ricavi del segmento Soluzioni per l'Embedded Processing sono stati pari a 1,82 miliardi di dollari e hanno riflesso risultati contrastati. I ricavi di MMS sono progrediti del 4,9% a 1,17 miliardi di dollari, mentre quelli di DPG hanno mostrato una sensibile flessione su cui hanno inciso i prodotti ex ST-Ericsson, i set-top box della generazione precedente e i moduli fotocamera *commodity*. Il margine operativo di EPS nei primi nove mesi del 2015 è progredito a un valore negativo del 5,8% rispetto al precedente dato negativo del 9,8%, escludendo la competenza una tantum dei finanziamenti ricevuti nei primi nove mesi del 2014, grazie principalmente a un migliore mix di prodotto, a un impatto valutario favorevole e alla riduzione delle spese operative nette.

Nei primi nove mesi del 2015 l'utile netto, come riportato, è ammontato a 102 milioni di dollari, o 0,12 dollari per azione, rispetto a un utile netto di 85 milioni di dollari, o 0,10 dollari per azione, fatto segnare nello stesso periodo del 2014, che comprendeva uno stanziamento di fondi non ricorrente per 97 milioni di dollari. Dopo la rettifica, ST ha riportato nei primi nove mesi del 2015 un utile netto non US GAAP di 0,18 dollari per azione escludendo oneri di svalutazione, ristrutturazione e una tantum, rispetto a un utile netto di 0,23 dollari per azione nei primi nove mesi del 2014.\*

Nei primi nove mesi del 2015 il tasso di cambio medio effettivo per la Società è stato di circa 1,19 dollari per €1,00, rispetto a 1,35 dollari per €1,00 per i primi nove mesi del 2014.

## Ricavi e risultati operativi dei primi nove mesi per segmento di prodotto

Segmento operativo (in milioni di dollari)	Novembre 2015 Ricavi netti	Novembre 2015 Reddito operativo (perdita)	Novembre 2014 Ricavi netti	Novembre 2014 Reddito operativo (perdita)
Sense & Power e Prodotti Automotive (SP&A)	3.395	250	3.610	337
Soluzioni per l'Embedded Processing (EPS)	1.818	(106)	1.947	(110)
Altri <sup>(a)</sup>	16	(60)	18	(97)
<b>TOTALE</b>	<b>5.229</b>	<b>84</b>	<b>5.575</b>	<b>130</b>

<sup>(a)</sup> I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi da vendite di Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi. Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi del Gruppo Sottosistemi e Altri Prodotti.

-----

\* Gli utili netti per azione rettificati non sono parametri US GAAP. Fare riferimento all'Allegato A per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

## **Previsioni sulle attività del quarto trimestre 2015**

Bozotti ha dichiarato: “L’indebolimento della domanda durante il terzo trimestre ci ha portato a ridimensionare i nostri programmi di produzione per il quarto trimestre.”

“Nel quarto trimestre ci attendiamo che i ricavi diminuiscano rispetto al trimestre precedente di circa il 6% come valore intermedio della guidance, e che il valore intermedio per il margine lordo sia intorno al 33,5%. Il valore intermedio del margine lordo previsto tiene conto di una stima di 2 punti percentuali in riferimento al sotto utilizzo degli impianti, e ulteriore progresso sul margine lordo sottostante”.

“Rispetto al Digital Product Group, stiamo facendo progressi nel ridurre il numero delle opzioni e ci poniamo l’obiettivo di annunciare una decisione finale all’inizio del 2016”.

Per il quarto trimestre del 2015 la Società si attende una flessione dei ricavi intorno al 6% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del quarto trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 33,5%, più o meno 2,0 punti percentuali.

*Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,13 dollari = €1,00 per il quarto trimestre 2015 e include l’impatto dei contratti di hedging in essere. Il quarto trimestre si concluderà il 31 dicembre 2015.*

## **Sviluppi societari recenti**

- Il 20 agosto, ST ha annunciato di aver pubblicato sul proprio sito web il bilancio semestrale 2015 preparato secondo gli International Financial Reporting Standards (IFRS) per i sei mesi conclusi il 27 giugno 2015 e di averlo depositato presso l’Autorità per i Mercati Finanziari dei Paesi Bassi.

## **Principali prodotti e tecnologie del terzo trimestre 2015**

### **Soluzioni per Processing Solutions (EPS)**

#### **Microcontrollori, Memorie e Microcontrollori per applicazioni di sicurezza (MMS)**

- Lanciato nel mass market il microcontrollore (MCU) STM32L4 a bassissimo consumo e iniziato ad avviare la produzione in volumi per una banda indossabile di un importante OEM;
- Aggiudicato, con il microcontrollore STM32F0, un progetto presso un importante OEM giapponese attivo nell’elettronica di consumo;
- Continuata l’espansione dell’ambiente di sviluppo STM32 con il rilascio dell’Ecosistema STM32L4, dell’STM32Cube Qualified HAL Firmware, e dell’STM32F3 Motor-Control Nucleo Pack;
- Iniziata la produzione di microcontrollori STM32F0 STM32F4 per diversi droni di un importante OEM asiatico destinati al mercato dell’elettronica di consumo;
- Qualificato e certificato il microcontrollore per applicazioni di sicurezza ST31H320 con interfaccia di tipo “contact” (a contatto) per smartcard per pay-TV, per identificazione personale e applicazioni bancarie;
- Supportato un importante programma di distribuzione di smartcard per la pay-TV per il mercato della televisione digitale cinese;
- Entrati a far parte del Card Validation Program (programma di validazione delle tessere) di Entrust Datacard per le soluzioni smartcard STPay EMV.

#### **Prodotti Digitali (DPG)**

- Continua a crescere il business dei sensori fotonici Time-of-Flight in Asia, con più di 20 modelli di telefonini già disponibili presso diversi produttori asiatici leader negli smartphone;
- Presentata la soluzione di chipset DOCSIS 3.1;

- Presentata una nuova famiglia di SoC per HD HEVC broadcast e connessi per decoder digitali di prima fascia;
- Presentato il primo SoC al mondo per decoder satellitare con supporto per High Dynamic Range e Wi-Fi integrato.

## **Prodotti Sense & Power and Automotive Products (SP&A)**

### **Analogici, MEMS e Sensori (AMS)**

- Annunciato che il prestigioso modello di smartphone OnePlus 2 utilizza un giroscopio ST per la stabilizzazione ottica dell'immagine;
- Continua la consegna di quantità elevate di dispositivi Fingertip, sensori di pressione, accelerometri e giroscopi MEMS a 6 assi e a bassissimo consumo per il più recente modello *flagship* della gamma di smartphone Samsung Galaxy;
- Confermata la presenza di un giroscopio a basso rumore in un tablet leader di mercato di uno dei più importanti produttori;
- Incrementata la produzione per permettere consegne aggiuntive dei micro-specchi MEMS per le iniziative di Perceptual Computing con diversi produttori di computer;
- Presentata un'unità di misura inerziale giroscopio/accelerometro a sei assi e due canali con i consumi più ridotti e il packaging più piccolo del settore, capace di gestire contemporaneamente la rilevazione dei gesti e le funzioni di stabilizzazione dell'immagine;
- Lanciato un accelerometro a tre assi a bassissimo consumo con caratteristiche adeguate ad applicazioni medicali; è ora disponibile in volumi, in particolar modo per applicazioni medicali come i dispositivi impiantabili;
- Conquistato un progetto presso un importante produttore tier one nel settore dell'automobile con un accelerometro "high-g" (capace di rilevare accelerazioni molto elevate) per applicazioni di airbag in Cina;
- Completato il kit di elettronica per airbag con il rilascio di una coppia di sensori di urto per airbag centrali per l'automobile adatti per essere montati nell'unità di controllo degli airbag per analizzare i dati generati dai sensori e attivare i sistemi di protezione adeguati;
- Iniziate le consegne in volumi di BlueNRG-MS per permettere la connessione e lo scambio di dati per i servizi telematici per l'automobile in Cina e per dispositivi indossabili di una società leader nei sistemi per il monitoraggio dell'attività fisica;
- Il rice-trasmettitore RF sub-GHz SPIRIT1 è stato selezionato in un progetto di domotica intelligente per un sistema di concentrazione e distribuzione del calore, da parte di un produttore europeo;
- Ampliata la presenza presso un marchio leader globale con l'inizio delle consegne di microfoni di fascia alta e circuiti integrati analogici per un telecomando per televisione;
- Arricchito il catalogo di prodotti analogici con l'avvio in produzione di nuovi amplificatori operazionali BiCMOS ad alte prestazioni a 36 V.

### **Automotive (APG)**

- Iniziate le consegne al mercato di microcontrollori a 32 bit in tecnologia Power Architecture per l'unità di conversione della potenza di un veicolo ibrido;
- Ottenuto progressi in applicazioni ADAS basate su radar, conquistando l'aggiudicazione della prossima generazione di piattaforma a 24 GHz di un leader globale;
- Un importante produttore cinese tier 1 ha selezionato un chipset che comprende attuatori di potenza intelligente, dispositivi per l'elaborazione del segnale analogico e un microcontrollore a 32 bit per una applicazione di gestione del motore compatibile con le prossime normative cinesi anti-inquinamento;
- Iniziato ad aumentare la produzione della famiglia di processori per autoradio Accordo per applicazioni OEM e accessori post-vendita, per produttori cinesi e giapponesi leader nei

sistemi di informazione e intrattenimento (infotainment) di bordo; ottenuto inoltre un importante progetto da parte di un produttore coreano leader nell'infotainment.

### **Industriale e Discreti di Potenza (IP&D)**

- Un leader globale di mercato ha selezionato i moduli SLLIMM™-nano per una nuova piattaforma per elettrodomestici;
- Aggiudicati con successo progetti di sistemi di ricarica a bordo di veicoli elettrici, presso produttori leader, con i nostri prodotti SCR e per la rettificazione di potenza;
- Lanciati i primi componenti di pilotaggio high-side per l'industria dell'automobile che rispondono ai più rigidi requisiti di collaudo dell'industria tedesca e che sono quindi ideali per le autovetture che utilizzano la tecnologia stop-start;
- Aggiudicati diversi progetti con MOSFET a bassa tensione per applicazioni per “door module” (elettronica alloggiata nella portiera di un'automobile) presso un produttore europeo;
- La soluzione per la gestione dell'alimentazione del display è stata selezionata per una piattaforma di tablet di un importante leader americano di mercato;
- Circuito integrato per la gestione della potenza selezionato da Kingston Technology per il proprio drive a stato solido (SSD) per appassionati HyperX Savage;
- Continua la crescita di Filtri a Modo Comune Protetti dalle ESD e di protezioni ESD ad alta velocità in smartphone, laptop, tablet, e applicazioni IoT di diversi leader industriali;
- Conquistati progetti con i controllori digitali per applicazioni di alimentazione digitale presso diversi produttori asiatici;
- Presentati IGBT a 650 V che aumentano l'efficienza del pilotaggio di motori per apparecchiature per il condizionamento ambientale HVAC, sistemi per alimentazione continua, convertitori di energia solare, e tutte le applicazioni di conversione della potenza che operano fino a 20k Hz in topologie circuitali di tipo hard-switching;
- Continua ad aumentare l'interesse nei confronti dei recenti diodi di potenza alloggiati in package PowerFlat, selezionati anche da un leader europeo nelle comunicazioni;
- Aggiudicata la fornitura di convertitori AMOLED per gli smartphone Samsung Galaxy;
- Presentati al mercato condensatori regolabili elettronicamente per smartphone che ottimizzano il trasferimento segnale-potenza tra l'antenna e l'amplificatore di potenza per massimizzare le velocità di download in mobilità e la qualità delle telefonate.

### **Uso di informazioni finanziarie supplementari non US GAAP**

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti rettificati per azione, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all'Allegato A del presente comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.



## **Dichiarazioni su aspettative future**

*Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell'articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell'articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati, prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:*

- *trend macroeconomici e industriali difficili da decifrare;*
- *la domanda e l'accettazione da parte dei clienti dei prodotti che progettiamo, fabbrichiamo e vendiamo;*
- *eventi o circostanze imprevisti che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;*
- *difficoltà finanziarie con uno dei nostri distributori principali o una significativa riduzione degli acquisti da parte di clienti chiave;*
- *il livello di utilizzazione, il mix di prodotto e le performance manifatturiere dei nostri impianti di produzione;*
- *le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite, ed eventuali accessi abusivi ai nostri sistemi IT o a quelli di nostri clienti o fornitori;*
- *variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'Euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;*
- *l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;*
- *la capacità di ristrutturare efficacemente le linee di business sottoperformanti e i relativi oneri di ristrutturazione e risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscano rispetto alle nostre stime;*
- *mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;*
- *il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;*
- *richieste di danni o di garanzia di prodotti o campagne di richiamo da parte dei nostri clienti relative a prodotti che contengono nostre parti;*
- *eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;*
- *mutamenti nelle condizioni economiche, di forza lavoro, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico, iniziative delle forze lavoro e attività terroristiche;*
- *la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione di terze parti o altre forniture richieste dalle nostre attività operative.*

*Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.*

*Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce “Item 3. Key Information — Risk Factors” compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l’anno conclusosi il 31 dicembre 2014, come depositato presso la SEC il 3 marzo 2015. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.*

### **Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics**

Il 29 ottobre 2015, la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel terzo trimestre del 2015.

La *conference call* si terrà alle ore 9:30 e potrà essere seguita in diretta via Internet all’indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino al 13 novembre 2015.

### **Alcune informazioni su STMicroelectronics**

ST è leader globale nei semiconduttori e fornisce prodotti e soluzioni intelligenti e efficienti dal punto di vista del consumo di energia che danno vita ad applicazioni elettroniche di uso quotidiano. I prodotti ST si trovano già oggi dappertutto e saranno ancora più diffusi domani perché, insieme ai nostri clienti, lavoriamo per rendere sempre più intelligenti le automobili, le fabbriche, le città e le abitazioni, oltre ai dispositivi mobili e di Internet of Things. Ed è proprio perché ST lavora per ottenere maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*.

Nel 2014, ST ha avuto ricavi netti pari a 7,40 miliardi di dollari presso più di 100 mila clienti in tutto il mondo. Per ulteriori informazioni consultare il sito [www.st.com](http://www.st.com).

*(tabelle allegate)*

**Per ulteriori informazioni, contattare:**

#### **Relazioni con gli investitori**

**Tait Sorensen** – Group Vice President, Investor Relations  
+1.602.485.2064 - [tait.sorensen@st.com](mailto:tait.sorensen@st.com)

#### **Relazioni con la stampa**

**Laura Sipala** – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia  
+39.039.6035113 - [STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com](mailto:STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com)

STMicroelectronics N.V.

**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	<b>Alla chiusura dei tre mesi</b>	
	(non certificato)	(non certificato)
	26 settembre <u>2015</u>	27 settembre <u>2014</u>
Fatturato netto	1.755	1.870
Altri ricavi	9	16
<b>RICAVI NETTI</b>	<b>1.764</b>	<b>1.886</b>
Costo del venduto	(1.151)	(1.240)
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>613</b>	<b>646</b>
Spese di vendita, generali e amministrative	(218)	(226)
Ricerca e sviluppo	(331)	(377)
Altri proventi e spese, netti	38	32
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(11)	(38)
Totale spese di esercizio	(522)	(609)
<b>REDDITO OPERATIVO</b>	<b>91</b>	<b>37</b>
Onere finanziario, netto	(5)	(7)
Perdita su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	(1)	-
<b>UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>85</b>	<b>30</b>
<b>E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA</b>		
Beneficio fiscale	8	42
<b>UTILE NETTO</b>	<b>93</b>	<b>72</b>
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(3)	-
<b>UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>90</b>	<b>72</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0,10</b>	<b>0,08</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0,10</b>	<b>0,08</b>
<b>NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE</b>	<b>880,7</b>	<b>891,3</b>

STMicroelectronics N.V.

**Conto economico consolidato**

(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione in dollari)

	<b>Alla chiusura dei nove mesi</b>	
	(non certificato)	(non certificato)
	26 settembre <u>2015</u>	27 settembre <u>2014</u>
Fatturato netto	5.202	5.529
Altri ricavi	27	46
<b>RICAVI NETTI</b>	<b>5.229</b>	<b>5.575</b>
Costo del venduto	(3.455)	(3.696)
<b>MARGINE LORDO</b>	<b>1.774</b>	<b>1.879</b>
Spese di vendita, generali e amministrative	(666)	(691)
Ricerca e sviluppo	(1.073)	(1.144)
Altri proventi e spese, netti	110	157
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(61)	(71)
Totale spese di esercizio	(1.690)	(1.749)
<b>REDDITO OPERATIVO</b>	<b>84</b>	<b>130</b>
Onere finanziario, netto	(16)	(11)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	1	(60)
Profitto in strumenti finanziari, netto	-	1
<b>UTILE PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA</b>	<b>69</b>	<b>60</b>
Beneficio fiscale	38	26
<b>UTILE NETTO</b>	<b>107</b>	<b>86</b>
Perdita netta (utile) di competenza degli interessi di minoranza	(5)	(1)
<b>UTILE NETTO DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>102</b>	<b>85</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.12</b>	<b>0.10</b>
<b>UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY</b>	<b>0.12</b>	<b>0.10</b>
<b>NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE</b>	<b>880,0</b>	<b>889,2</b>

<b>STMicroelectronics N.V.</b>			
<b>STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO</b>			
<b>al</b>	<b>26 settembre</b>	<b>27 giugno</b>	<b>31 dicembre</b>
<b>In milioni di dollari US</b>	<b>2015</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
	<b>(non certificato)</b>	<b>(non certificato)</b>	<b>(certificato)</b>
<b><u>ATTIVITA' CORRENTI</u></b>			
Cassa e disponibilità liquide	1.869	1.887	2.017
Liquidità vincolata	-	20	-
Titoli negoziabili	338	334	334
Crediti commerciali attivi, netti	989	983	911
Rimanenze	1.253	1.242	1.269
Imposte differite attive	92	83	97
Attività in corso di cessione	14	33	33
Altre attività correnti	518	469	390
<b>Totale attività correnti</b>	<b>5.073</b>	<b>5.051</b>	<b>5.051</b>
Avviamento	77	78	82
Altre attività immateriali, nette	162	179	193
Immobilizzazioni materiali, nette	2.432	2.518	2.647
Crediti fiscali differiti non correnti	441	452	386
Partecipazioni a lungo termine	56	57	69
Altre attività immobilizzate	445	505	576
<b>Totale attività</b>	<b>8.686</b>	<b>8.840</b>	<b>9.004</b>
<b><u>PASSIVITA' E PATRIMONIO</u></b>			
<b>Passività correnti:</b>			
Depositi a breve termine	191	201	202
Debiti verso fornitore	701	785	597
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	739	791	841
Dividendi da pagare agli azionisti	190	271	87
Imposte differite passive	1	-	-
Fondo imposte	52	26	39
<b>Totale passività correnti</b>	<b>1.874</b>	<b>2.074</b>	<b>1.766</b>
Debiti a lungo termine	1.557	1.581	1.599
Benefici a dipendenti	373	376	392
Fondo imposte a lungo termine	10	10	10
Altre passività a lungo termine	139	187	182
<b>Totale passività</b>	<b>3.953</b>	<b>4.228</b>	<b>3.949</b>
<b>Impegni e rischi</b>			
<b>Patrimonio</b>			
Patrimonio netto degli azionisti della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie, valore nominale: 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 910.949.920 azioni emesse, 878.506.477 azioni in circolazione)	1.157	1.157	1.157
Riserva sovrapprezzo azioni	2.768	2.760	2.741
Riserva utili portati a nuovo	523	435	817
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	508	486	613
Azioni proprie	(289)	(289)	(334)
<b>Totale patrimonio degli azionisti della parent company</b>	<b>4.667</b>	<b>4.549</b>	<b>4.994</b>
Interessi di minoranza	66	63	61
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>4.733</b>	<b>4.612</b>	<b>5.055</b>
<b>Totale passività e patrimonio</b>	<b>8.686</b>	<b>8.840</b>	<b>9.004</b>

<b>STMicroelectronics N.V.</b>			
<b>RENDICONTO FINANZIARIO – SELEZIONE DI DATI</b>			
<b>Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)</b>	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Liquidità netta da attività operative	225	223	281
Liquidità netta usata in investimenti	(120)	(190)	(424)
Liquidità netta da (usata in) attività di finanziamento	(121)	(94)	776
Aumento della liquidità netta (diminuzione)	(18)	(62)	628
<b>Selezione di dati dal rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)</b>	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Ammortamento e svalutazioni	186	181	199
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(128)	(161)	(137)
Dividendi pagati agli azionisti	(83)	(93)	(89)
Variazione delle scorte, netta	(14)	(32)	22

**(Allegato A)**

**STMicroelectronics**  
**Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP**  
**Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP**  
**in milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione**

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili a investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

<b>Q3 2015 (milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	613	91	90	0,10
Svalutazione e ristrutturazione		11	11	
Beneficio fiscale stimato			-	
<b>Non U.S GAAP</b>	613	102	101	0,12

<b>Q2 2015 (milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	595	12	35	0,04
Svalutazione e ristrutturazione		21	21	
Beneficio fiscale stimato			(1)	
<b>Non U.S GAAP</b>	595	33	55	0,06

<b>Q3 2014 (milioni di dollari e centesimi per azione)</b>	<b>Margine lordo</b>	<b>Reddito operativo</b>	<b>Utile netto</b>	<b>EPS corrispondente</b>
<b>U.S. GAAP</b>	646	37	72	0,08
Svalutazione e ristrutturazione		38	38	
Beneficio fiscale stimato			7	
<b>Non U.S GAAP</b>	646	75	117	0,13

*(continua)*

**(Allegato A – continua)**

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

<b>Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari)</b>	<b>26 settembre 2015</b>	<b>27 giugno 2015</b>	<b>27 settembre 2014</b>
Cassa e disponibilità liquide di cassa	1.869	1.887	2.130
Liquidità vincolata	-	20	-
Titoli negoziabili	338	334	330
Depositi a breve termine	-	-	-
<b>Posizione totale di cassa</b>	<b><u>2.207</u></b>	<b><u>2.241</u></b>	<b><u>2.460</u></b>
Debiti a breve termine	(191)	(201)	(223)
Debiti a lungo termine	(1.557)	(1.581)	(1.743)
<b>Indebitamento finanziario complessivo</b>	<b><u>(1.748)</u></b>	<b><u>(1.782)</u></b>	<b><u>(1.966)</u></b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>459</b>	<b>459</b>	<b>494</b>

<b>Free cash flow (in milioni di dollari)</b>	<b>Q3 2015</b>	<b>Q2 2015</b>	<b>Q3 2014</b>
Flusso di cassa netto da attività operative	225	223	281
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(120)	(190)	(424)
Pagamento di / (proventi da) titoli negoziabili, investimenti in depositi a breve termine, liquidità vincolata netta e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	(20)	20	283
<b>Free cash flow</b>	<b>85</b>	<b>53</b>	<b>140</b>

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i pagamenti per acquisti (proventi da vendite) di titoli negoziabili e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o impiegati per attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

--fine--