

PR n. C2817C

STMicroelectronics annuncia i risultati finanziari del primo trimestre 2017

- Ricavi netti di 1,82 miliardi di dollari, in aumento del 12,9% rispetto ad un anno fa grazie alla crescita in tutti i gruppi di prodotto
- Margine lordo del 37,6% in aumento di 420 punti base anno su anno
- Utile netto di 108 milioni di dollari, pari a un miglioramento anno su anno di 149 milioni di dollari
- Dividendo cash di 0,24 dollari per azione ordinaria da distribuire in rate trimestrali di pari importo da proporre all'Assemblea Generale Annuale degli Azionisti 2017

Ginevra, 27 aprile 2017 - STMicroelectronics, leader globale nei semiconduttori con clienti in tutti i settori applicativi dell'elettronica, ha presentato i risultati finanziari per il primo trimestre conclusosi il 1° aprile 2017.

I ricavi netti del primo trimestre sono stati pari a 1,82 miliardi di dollari, il margine lordo è stato del 37,6% e l'utile netto di 108 milioni di dollari, o 0,12 dollari per azione.

“Lo slancio positivo che ha caratterizzato i trimestri scorsi è proseguito anche nei primi mesi del 2017,” ha commentato Carlo Bozotti, President & Chief Executive Officer di STMicroelectronics.

“Nel primo trimestre, sia i ricavi sia il margine lordo si sono collocati al di sopra del punto intermedio della nostra *guidance*. I ricavi sono aumentati del 12,9% anno su anno, con una crescita sincronizzata e ben equilibrata a livello di gruppi di prodotto, regioni e canali di vendita. Sia il reddito operativo sia l'utile netto hanno mostrato un miglioramento significativo anno su anno, crescendo nel primo trimestre rispettivamente a 129 milioni di dollari e 108 milioni di dollari. Il free cash flow, in un trimestre caratterizzato da un aumento della spesa in conto capitale a supporto dei nostri piani di crescita, è raddoppiato a 62 milioni di dollari anno su anno.

“Il nostro obiettivo per il 2017 è accrescere i ricavi ed espandere i margini in modo sostenibile attraverso la focalizzazione strategica su Internet of Things e Smart Driving. I risultati conseguiti nel primo trimestre ci collocano sulla giusta traiettoria.”

Sintesi dei dati finanziari del trimestre (in milioni di dollari US)

U.S. GAAP	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Ricavi netti	1.821	1.859	1.613
Margine lordo	37,6%	37,5%	33,4%
Reddito operativo (perdita)	129	129	(33)
Utile netto (perdita) di competenza della parent company	108	112	(41)
Flusso di cassa netto da attività operative	289	378	141

Non U.S. GAAP ⁽¹⁾	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione	134	153	(5)
Free cash flow	62	135	31
Posizione finanziaria netta	518	513	439

Sintesi dei dati finanziari del trimestre per gruppo di prodotto (in milioni di dollari US)

Ricavi netti per gruppo di prodotto	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Automotive and Discrete Group (ADG)	708	716	671
Analog and MEMS Group (AMG)	443	436	369
Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)	593	610	532
Altri ^(a)	77	97	41
Totale	1.821	1.859	1.613

^(a) I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi dalle vendite della Imaging Product Division, Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi.

Rassegna del primo trimestre

I ricavi netti del primo trimestre sono diminuiti del 2,1% su base sequenziale, un dato migliore della consueta stagionalità e superiore di 30 punti base al valore intermedio della *guidance* della Società. In termini sequenziali, sia Analog and MEMS Group (AMG) sia Automotive and Discrete Group (ADG) hanno ottenuto risultati migliori rispetto alla performance media della Società, con un incremento dell'1,6% per AMG e una flessione dell'1,2% per ADG. Su base sequenziale, i ricavi di Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG) sono diminuiti del 2,8% a causa delle minori vendite delle attività discontinue, parzialmente controbilanciate dalla crescita nei microcontrollori *general purpose*. Come atteso, i ricavi della Imaging Product Division, riportati alla voce "Altri", hanno fatto segnare una flessione sequenziale che riflette la stagionalità.

Anno su anno, i ricavi netti del primo trimestre sono aumentati del 12,9% grazie a una crescita sostenuta in tutte le famiglie di prodotto. I ricavi di Analog and MEMS Group (AMG) hanno riportato un progresso del 19,9% rispetto allo stesso periodo del 2016, trainato dal robusto incremento nei MEMS e nei prodotti analogici. I ricavi di Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG) hanno fatto segnare un incremento anno su anno dell'11,4%, o del 14,6% escludendo le attività discontinue, dovuto principalmente alla robusta crescita nei microcontrollori *general purpose* e alla crescita nei prodotti digitali. Per quanto riguarda Automotive and Discrete Group (ADG), i ricavi sono aumentati del 5,6% anno su anno grazie alla crescita nel settore dell'automobile e a un marcato progresso nei discreti di potenza. I ricavi della Imaging Product Division sono più che raddoppiati nel primo trimestre rispetto allo stesso periodo del 2016, trainati dalla tecnologia Time-of-Flight di ST.

Per regione di spedizione, Asia Pacifico, EMEA e le Americhe hanno riportato un incremento anno su anno rispettivamente del 17,4%, dell'8,0% e del 5,7%.

⁽¹⁾ Fare riferimento all'Appendice per la riconciliazione con i parametri U.S. GAAP e per ulteriori informazioni sul perché la Società ritiene che questi parametri siano importanti.

L'utile lordo del primo trimestre è ammontato a 685 milioni di dollari e il margine lordo è stato del 37,6%, superiore di 60 punti base al punto intermedio della *guidance* della Società. In termini sequenziali il margine lordo è migliorato di 10 punti base, un valore al di sopra della consueta stagionalità, grazie principalmente al mix di prodotto favorevole, al miglioramento delle efficienze di produzione e ai minori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, parzialmente controbilanciati dalle normali variazioni dei prezzi a inizio anno per i principali clienti. Il margine lordo è progredito di 420 punti base anno su anno, beneficiando di un forte miglioramento delle efficienze di produzione, di un mix di prodotto favorevole, di minori oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva e di effetti valutari favorevoli, al netto dei contratti di hedging, in parte controbilanciati dalla normale pressione sui prezzi.

Le spese combinate di R&S e SG&A nel primo trimestre sono state pari a 568 milioni di dollari, da raffrontare a 570 milioni di dollari e a 571 milioni di dollari fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso periodo del 2016.

Per quanto riguarda la voce altri proventi e spese, netti, nel primo trimestre ST ha registrato proventi per 17 milioni di dollari rispetto a 25 milioni di dollari e a 28 milioni di dollari fatti segnare rispettivamente nel trimestre precedente e nel primo trimestre dell'anno scorso, a causa principalmente dei minori finanziamenti alle attività di R&S.

Gli oneri di svalutazione e ristrutturazione del primo trimestre sono stati pari a 5 milioni di dollari rispetto a 24 milioni di dollari e a 28 milioni di dollari riportati rispettivamente nel trimestre precedente e nello stesso trimestre del 2016, e sono da correlare principalmente al piano di ristrutturazione dei set-top box annunciato a gennaio del 2016. La Società ha continuato a fare progressi nella ristrutturazione del business dei set-top box. Alla fine del primo trimestre del 2017 il piano di ristrutturazione era in linea con le attese ed erano stati realizzati circa 126 milioni di dollari di risparmi annualizzati sul totale di 170 milioni di dollari previsti al suo completamento.

Nel primo trimestre il reddito operativo è ammontato a 129 milioni di dollari, invariato rispetto al trimestre precedente e in aumento di 162 milioni di dollari nel confronto anno su anno.

Il reddito operativo del primo trimestre prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione⁽¹⁾ è stato pari a 134 milioni di dollari, equivalenti al 7,4% dei ricavi netti e in diminuzione rispetto al dato di 153 milioni di dollari, o l'8,2% dei ricavi netti, fatto segnare nel quarto trimestre del 2016, a causa soprattutto dei minori ricavi. Anno su anno, il reddito operativo del primo trimestre prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione⁽¹⁾ è progredito di 139 milioni di dollari grazie all'incremento dei ricavi, al miglioramento del mix di prodotto, alle efficienze di produzione, al maggior livello di utilizzazione degli impianti e ai benefici del piano di ristrutturazione nell'area dei set-top box.

L'utile netto nel primo trimestre è ammontato a 108 milioni di dollari, pari a 0,12 dollari per azione, da raffrontare a un utile netto di 112 milioni di dollari, o 0,13 dollari per azione, fatto segnare nel trimestre precedente. Anno su anno, l'utile netto è migliorato di 149 milioni di dollari rispetto alla perdita netta di 41 milioni di dollari riportata nello stesso trimestre del 2016.

Principali dati su cash flow e stato patrimoniale

Nel primo trimestre del 2017 le spese in conto capitale, al netto dei proventi delle vendite, sono ammontate a 219 milioni di dollari rispetto a 100 milioni di dollari fatti segnare nel primo trimestre del 2016.

⁽¹⁾Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Alla fine del trimestre le scorte ammontavano a 1,20 miliardi di dollari, in crescita del 2,5% rispetto al trimestre precedente. La rotazione delle scorte nel primo trimestre 2017 è stata di 3,8 rotazioni o 95 giorni.

Nel primo trimestre, la Società ha distribuito dividendi cash per un totale di 53 milioni di dollari. Oggi, il Consiglio di Sorveglianza di ST ha proposto all'Assemblea Generale Annuale degli Azionisti 2017 di deliberare la distribuzione di un dividendo cash di 0,24 dollari per azione ordinaria circolante della Società, da distribuire in rate trimestrali di 0,06 dollari ciascuna nel secondo, nel terzo e nel quarto trimestre del 2017 così come nel primo trimestre del 2018 agli azionisti che risultino tali nel mese di ciascun pagamento trimestrale.

Al 1° aprile 2017 la posizione finanziaria netta di ST⁽¹⁾ era pari a 518 milioni di dollari rispetto al dato di 513 milioni di dollari del 31 dicembre 2016. Le risorse finanziarie di ST al 1° aprile 2017 ammontavano a 1,98 miliardi di dollari e l'indebitamento totale era di 1,46 miliardi di dollari.

Alla fine del trimestre il patrimonio netto era di 4,77 miliardi di dollari, inclusi gli interessi di minoranza.

Previsioni sulle attività del secondo trimestre 2017

Bozotti ha commentato: **“Entrando nel secondo trimestre, continuiamo a vedere una crescita sostenuta, con un andamento robusto per gli ordini in tutti i gruppi di prodotto e in tutte le regioni”**.

“Di conseguenza, ci aspettiamo che i ricavi del secondo trimestre crescano di circa il 5,0% su base sequenziale, equivalente ad una crescita anno su anno di circa il 12,3%, come punto intermedio della nostra guidance. Ci attendiamo un altro trimestre di espansione dei margini con il margine lordo del secondo trimestre di circa il 38,1% come punto intermedio, portando a un forte miglioramento anno su anno nell'utile operativo e nell'utile netto.”

Per il secondo trimestre del 2017 la Società si attende una crescita dei ricavi intorno al 5,0% su base sequenziale, più o meno 3,5 punti percentuali. Il margine lordo del secondo trimestre dovrebbe attestarsi intorno al 38,1%, più o meno 2,0 punti percentuali.

Questa previsione si basa su un tasso di cambio presunto effettivo di circa 1,08 dollari = €1,00 per il secondo trimestre 2017 e include l'impatto dei contratti di hedging in essere. Il secondo trimestre si concluderà il 1° luglio 2017.

⁽¹⁾Parametro non U.S. GAAP. Fare riferimento all'Appendice per ulteriori informazioni e per la riconciliazione con i parametri US GAAP.

Principali prodotti e tecnologie del primo trimestre 2017

Automotive and Discrete Group (ADG)

- Iniziata la produzione di microcontrollori a 32 bit in Power Architecture a 40 nm per un *gateway* di nuova generazione con capacità di elaborazione all'avanguardia e funzioni di connettività estesa, per un modulo hardware per la sicurezza *embedded* destinato a diversi clienti;
- Microcontrollori a 32 bit basati sull'architettura Power Architecture a 40 nm scelti per il progetto di un sistema di gestione della batteria di un produttore europeo di automobili, e per l'applicazione di pre-tensionamento della cintura di sicurezza di un'importante società europea Tier-1;
- Selezionati con successo per il processore di infotainment e la piattaforma di sintonizzazione AM/FM da un'importante società giapponese Tier-1 per un produttore automobilistico cinese;
- Iniziata la produzione dell'ultima generazione di sintonizzatori CMOS AM/FM su singolo chip per una società giapponese Tier-1;
- Passa da un successo all'altro un prodotto standard specifico per l'applicazione di freno di stazionamento, selezionato per progetti di diversi clienti in tutte le regioni geografiche;
- Dispositivo per il bilanciamento delle celle di litio scelto per un importante progetto di sistema di gestione della batteria di un grande produttore asiatico;
- Continua il momento positivo degli amplificatori in Classe AB selezionati da importante società giapponese Tier-1 per centraline per l'aftermarket;
- Conquistato il progetto della Gen 2 Power Control Unit (seconda generazione di unità di controllo della potenza) per il sistema elettronico installato all'interno della portiera dell'automobile, realizzato da una nota società europea Tier-1;
- Aggiudicato il progetto dell'unità Body Control per un modulo in fase di realizzazione da una società americana Tier-1 per un produttore automobilistico europeo;
- MOSFET MDmesh ad alta tensione scelti per un'applicazione di carica della batteria a bordo vettura; MOSFET a bassa tensione selezionati per il sistema di gestione della batteria di un importante OEM americano;
- Transistori di potenza a bassa tensione scelti per diversi progetti di applicazioni dc/dc a 48 V e per le pompe di iniezione di carburante da grandi società europee e asiatiche Tier-1;
- Ottenuto un importante successo con MOSFET SiC per sistemi di carica batteria a bordo vettura e convertitori dc/dc presso un grande OEM asiatico.
- Rettificatori, dispositivi di protezione e componenti IPAD qualificati per il mercato dell'auto si sono aggiudicati diversi progetti nel settore powertrain, sistemi carica batteria di bordo, Sicurezza e ADAS (sistemi avanzati di assistenza alla guida) e reti per la comunicazione di dati ad alta velocità presso diverse società globali Tier-1;
- Conquistati importanti progetti con diodi rettificatori a effetto di campo presso un produttore leader di alimentatori in Asia, per adattatori e applicazioni di giochi elettronici;
- Continua la rapida espansione della soluzione di dispositivi passivi integrati per moduli di connettività RF per il mercato IoT presso diversi grandi clienti;
- Aggiudicati progetti significativi con i dispositivi MDmesh ad alta tensione e MOSFET STripFET a bassa tensione per un cliente importante in Asia per applicazioni di giochi elettronici.

Analog and MEMS Group (AMG)

- Aumentata la produzione di diversi prodotti utilizzati all'interno degli smartphone di punta Samsung Galaxy S8 ed S8+, tra cui un'unità di misura inerziale MEMS a sei assi a bassissimo consumo che integra accelerometro e giroscopio, giroscopio per la

stabilizzazione ottica dell'immagine, sensore barometrico, controllore touch e switch di protezione multifunzione;

- Annunciato che il circuito integrato per il controllo del touchscreen e i sensori di movimento sono stati selezionati per il Nintendo Switch™, il più recente e innovativo sistema di gioco elettronico di Nintendo;
- Continuato ad acquisire quote di mercato con sensori inerziali e ambientali in tutto il mondo negli smartphone e nei sistemi indossabili, e nei sistemi di navigazione usati a bordo delle automobili;
- Avviata una partnership con USound per la produzione dei primi altoparlanti al mondo piezo-MEMS con qualità sonora eccellente, pensati per applicazioni IoT;
- SensorTile ha ottenuto il riconoscimento da Juniper Research come miglior piattaforma "indossabile" per servizi IoT;
- Introdotto un nuovo accelerometro smart a tre assi a bassissimo consumo con molte funzioni smart *embedded* che riducono la potenza complessiva assorbita dal sistema;
- Aggiudicato il primo ordine di produzione in assoluto per sensore inerziale a sei assi da utilizzare in applicazioni industriali di alta gamma;
- Continua il forte slancio delle soluzioni radio con consumi ridotti per IoT, con i sistemi BlueNRG Bluetooth® a basso assorbimento di energia e con la famiglia SPIRIT sub-1GHz per applicazioni di automazione domestica e degli edifici;
- Svariati prodotti analogici sono stati selezionati per differenti progetti di soluzioni per la prossima generazione di contatori elettronici intelligenti;
- La famiglia per il controllo del movimento STSPIN32 si è aggiudicata molti progetti;
- Ottenuta, dalla United States Defense Logistics Agency (DLA, agenzia per la logistica della difesa statunitense) la qualificazione di due driver ad alta corrente e alta frequenza, particolarmente resistenti alle radiazioni (Rad-Hard) per applicazioni aerospaziali (RHRPM4424 & RHRPM4423); sono i primi prodotti Rad-Hard basati su una versione più robusta alle radiazioni della tecnologia BCD, di cui ST è proprietaria, ad ottenere questa certificazione.

Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)

- Annunciato che i microcontrollori STM32 e il circuito integrato controllore NFC sono stati selezionati per l'innovativo sistema Nintendo Switch™;
- Introdotti nuovi microcontrollori STM32L4 che aggiungono alle famiglie esistenti memorie più grandi, supporto grafico migliorato, ulteriori periferiche e una maggiore flessibilità nella gestione dei consumi di potenza;
- Lavorato con DSP Concepts per offrire agli utenti della serie STM32 l'accesso gratuito a un sofisticato strumento per la progettazione di sistemi audio;
- Ampliato l'ecosistema STM32 con l'introduzione di MCU Finder per PC, una nuova board STM32F7 Nucleo e Discovery kit e nuove board STM32 per valutare soluzioni di connettività IoT a basso consumo e su lunghe distanze utilizzando LoRaWAN™, 6LoWPAN, e altre reti geografiche distribuite a basso consumo (Low-Power Wide Area Networks);
- Annunciata la disponibilità del nuovo controllore avanzato NFC (Near Field Communication) ST21NFCD che integra la tecnologia booster recentemente acquisita;
- Lanciata soluzione plug-and-play STSAFE-A1SX per rendere sicuri i dispositivi collegati alla rete geografica distribuita a basso consumo Sigfox;
- Lavorato insieme a Giesecke & Devrient e FitPay Mobile-Payment per offrire soluzioni hardware e software pronte per essere certificate e in grado di integrare le soluzioni di pagamento sicure di Mastercard o Visa in dispositivi indossabili;
- Il lettore NFC ST25 è stato selezionato per un progetto da un grande OEM automobilistico;

- Introdotti circuiti integrati per etichette dinamiche ST25DV che supportano specifiche RFID a velocità più elevate e su distanze più lunghe e dispongono di bus I2C per contatori elettronici intelligenti, dispositivi IoT e altri prodotti industriali o di elettronica di consumo;
- Annunciato il nuovo Discovery kit ST25 che accelera i tempi di realizzazione di applicazioni NFC per diversi sistemi elettronici come terminali per pagamenti, controllo accessi, identificazione dei dispositivi, raccolta di dati generati da sensori;
- Consegnati i campioni del System-on-Chip STiD337 in tecnologia FD-SOI a 28 nm che darà potenza al terminale interattivo SmartLNB di Eutelsat;
- Aumentata la produzione del dispositivo STiD135, il primo chip demodulatore satellitare al mondo High Symbol Rate (HSR) a 500Mbaud per il cliente chiave Newtec;
- Ampliato il business presso un leader globale nelle comunicazioni ottiche con il prodotto di interfaccia ottica PSM4 basato sulla fotonica su silicio;
- Aggiudicati diversi nuovi progetti in tecnologia BiCMOS a 55 nm presso un grande cliente asiatico per applicazioni di infrastruttura ottica.

Imaging Product Division (IMD)

- Conquistati diversi nuovi progetti e proseguito con le consegne in grandi volumi di sensori di distanza Time-of-Flight destinati a produttori leader di smartphone;
- Annunciata nuova generazione di sensori Time-of-Flight che permette la rilevazione di oggetti multipli e la scansione multi-array nelle applicazioni mobili.

Uso di informazioni finanziarie supplementari non US GAAP

Questo comunicato stampa contiene informazioni finanziarie supplementari non US GAAP, fra cui: reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, margine operativo prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione, utili netti rettificati per azione, free cash flow e posizione finanziaria netta.

Si avvertono i lettori che questi parametri non sono certificati e non sono preparati in conformità con le normative US GAAP e non vanno quindi considerati come sostitutivi dei parametri finanziari US GAAP. Inoltre, tali parametri finanziari non US GAAP possono non essere comparabili a informazioni con denominazioni simili fornite da altre Società.

Fare riferimento all'Appendice del presente comunicato stampa per una riconciliazione dei parametri finanziari non US GAAP della Società con i corrispondenti parametri finanziari US GAAP. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Dichiarazioni su aspettative future

Alcune delle affermazioni contenute in questo comunicato che non rappresentano fatti accaduti, sono dichiarazioni su aspettative future e altre dichiarazioni relative al futuro (ai sensi dell'articolo 27A del Securities Act del 1933 o dell'articolo 21E del Securities Exchange Act del 1934 e relative modifiche) che sono basate sugli attuali punti di vista e opinioni del management e sono condizionate da e inoltre comprendono rischi conosciuti e non conosciuti e incertezze che potrebbero far sì che risultati,

prestazioni ed eventi effettivi differiscano in maniera sostanziale da quelli previsti in tali dichiarazioni a causa, fra gli altri fattori, di:

- *trend macroeconomici e del settore industriale difficili da decifrare che possono avere un impatto sulla domanda di nostri prodotti da parte del mercato finale;*
- *la domanda da parte dei clienti che differisce dalle proiezioni;*
- *la capacità di progettare, produrre e vendere prodotti innovativi in un ambiente tecnologico che cambia rapidamente;*
- *eventi o circostanze imprevisti che possano impattare la nostra capacità di eseguire le previste riduzioni delle nostre spese operative nette e/o di raggiungere gli obiettivi dei nostri programmi di R&S, che beneficiano di finanziamenti pubblici;*
- *mutamenti nelle condizioni economiche, di forza lavoro, sociali, politiche o infrastrutturali nei Paesi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano, includendo quelli che derivano da eventi macroeconomici o regionali, conflitti militari, disordini d'ordine pubblico, iniziative delle forze lavoro o attività terroristiche;*
- *il voto sulla Brexit e le percezioni circa l'impatto del ritiro del Regno Unito dall'Unione Europea potrebbero influire negativamente sulle attività di business, la stabilità politica e le condizioni economiche nel Regno Unito, nell'Eurozona, nell'UE e altrove. Anche se non abbiamo attività operative rilevanti nel Regno Unito e non abbiamo finora registrato alcun impatto rilevante della Brexit sul nostro business di base, non possiamo prevederne le implicazioni future;*
- *difficoltà finanziarie con qualcuno dei nostri distributori principali o una significativa riduzione degli acquisti da parte di clienti chiave;*
- *il livello di utilizzazione, il mix di prodotto e le performance manifatturiere dei nostri impianti di produzione;*
- *le funzionalità e le prestazioni dei nostri sistemi IT, che supportano nostre attività operative cruciali come la produzione, la finanza e le vendite, ed eventuali accessi abusivi ai nostri sistemi IT o a quelli di nostri clienti o fornitori;*
- *variazioni nei mercati delle valute e, più in particolare, nel tasso di cambio del dollaro USA in rapporto all'Euro e alle altre principali valute che utilizziamo per le nostre attività operative;*
- *l'impatto di rivendicazioni della proprietà intellettuale da parte dei nostri concorrenti o altre terze parti, e la nostra capacità di ottenere le licenze richieste con condizioni e termini ragionevoli;*
- *la capacità di ristrutturare efficacemente le linee di business sottoperformanti e i relativi oneri di ristrutturazione e risparmi sui costi il cui importo o la cui data di realizzazione differiscano rispetto alle nostre stime;*
- *mutamenti nella nostra posizione fiscale complessiva in conseguenza di cambiamenti nella legislazione fiscale, come risultato di verifiche fiscali, o di cambiamenti nei trattati internazionali in materia fiscale che possano incidere sui nostri risultati operativi e la nostra capacità di stimare in maniera accurata crediti d'imposta, benefici, deduzioni e accantonamenti e di realizzare imposte differite;*
- *il risultato di controversie legali in corso come pure l'impatto di nuove controversie contro di noi;*
- *richieste di danni o di garanzia di prodotti, richieste di indennizzo basate su difetti epidemici o mancate consegne, o altre rivendicazioni relative ai nostri prodotti, o campagne di richiamo da parte dei nostri clienti relative a prodotti che contengono nostre parti;*
- *eventi naturali quali maltempo, terremoti, tsunami, eruzioni vulcaniche o altri atti della natura, rischi sanitari ed epidemie in luoghi in cui la Società, i suoi clienti o i suoi fornitori operano;*
- *la disponibilità e i costi di materie prime, utenze, servizi di produzione e tecnologie di terze parti, o altre forniture richieste dalle nostre attività operative;*
- *cambiamenti del settore risultanti da operazioni di consolidamento verticali e orizzontali tra nostri fornitori, concorrenti e clienti.*

Alcune delle affermazioni riguardanti il futuro sono soggette a diversi rischi e incertezze, che possono far sì che i risultati o la performance effettivi delle nostre attività differiscano materialmente e negativamente da quelli indicati in tali dichiarazioni. Alcune delle affermazioni relative al futuro possono essere identificate dall'uso di termini rivolti al futuro come "crede", "si attende", "può", "è atteso", "dovrebbe", "potrebbe", "cerca", "prevede" o espressioni simili, o la loro negazione o altre variazioni di esse o termini comparabili, o da discussioni di strategia, piani o intenzioni.

Alcuni di questi fattori di rischio sono dichiarati e discussi con maggiore dettaglio alla voce "Item 3. Key Information — Risk Factors" compresa nel nostro bilancio annuale sul Modulo 20-F per l'anno conclusosi il 31 dicembre 2016, come depositato presso la SEC il 3 marzo 2017. Se uno o più di questi rischi o incertezze si materializzassero, o se le assunzioni sottostanti si dimostrassero non corrette, i risultati effettivi potrebbero variare sostanzialmente da quelli descritti in questo annuncio come anticipato, creduto o atteso. Non intendiamo, né assumiamo impegni per, aggiornare alcuna informazione sul settore o dichiarazioni riguardanti il futuro presenti in questo annuncio in modo da riflettere eventi o circostanze sopravvenuti.

Informazioni relative alla conference call e al webcast di STMicroelectronics

Il 27 aprile 2017, la direzione di STMicroelectronics terrà una *conference call* per discutere la performance operativa della Società nel primo trimestre 2017, disponibile tramite un webcast live.

La conference call sarà alle 9 e 30. Il webcast live e il materiale della presentazione saranno disponibili all'indirizzo <http://investors.st.com>. Si prega di accedere al sito web almeno quindici minuti prima per registrarsi, scaricare e installare il software audio necessario. Il webcast sarà disponibile fino al 12 maggio 2017.

Alcune informazioni su STMicroelectronics

ST è leader globale nei semiconduttori e fornisce prodotti e soluzioni intelligenti e efficienti dal punto di vista del consumo di energia che danno vita ad applicazioni elettroniche di uso quotidiano. I prodotti ST si trovano già oggi dappertutto e saranno ancora più diffusi domani perché, insieme ai nostri clienti, lavoriamo per rendere sempre più intelligenti le automobili, le fabbriche, le città e le abitazioni, oltre ai dispositivi mobili e di Internet of Things. Ed è proprio perché ST lavora per ottenere maggiori benefici dalla tecnologia e utilizzarli per migliorare la nostra vita che diciamo che ST sta per *life.augmented*.

Nel 2016, ST ha avuto ricavi netti pari a 6,97 miliardi di dollari presso più di 100 mila clienti in tutto il mondo. Per ulteriori informazioni consultare il sito www.st.com.

Per ulteriori informazioni, contattare:

Relazioni con gli investitori:

Tait Sorensen – Group Vice President, Investor Relations

T: +1.602.485.2064

e-mail: tait.sorensen@st.com

Relazioni con la stampa

Laura Sipala – Direttore relazioni pubbliche e con i media, Italia

+39.039.6035113 - STMicroelectronics.ufficiostampa@st.com

STMicroelectronics N.V.

Conto economico consolidato

(in milioni di dollari US, ad eccezione dei valori per azione (in dollari))

	Alla chiusura dei tre mesi	
	(non certificato)	(non certificato)
	01 aprile <u>2017</u>	02 aprile <u>2016</u>
Fatturato netto	1.818	1.605
Altri ricavi	3	8
RICAVI NETTI	1.821	1.613
Costo del venduto	(1.136)	(1.075)
MARGINE LORDO	685	538
Spese di vendita, generali e amministrative	(234)	(229)
Ricerca e sviluppo	(334)	(342)
Altri proventi e spese, netti	17	28
Oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura	(5)	(28)
Totale spese di esercizio	(556)	(571)
UTILE OPERATIVO (PERDITA)	129	(33)
Onere finanziario, netto	(4)	(5)
Proventi (perdita) su partecipazioni iscritte a patrimonio netto	-	-
UTILE (PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE E DEGLI INTERESSI DI MINORANZA	125	(38)
Onere fiscale	(16)	(2)
UTILE NETTO (PERDITA)	109	(40)
Perdita netta di competenza degli interessi di minoranza	(1)	(1)
UTILE NETTO (PERDITA) DI COMPETENZA DELLA PARENT COMPANY	108	(41)
UTILE PER AZIONE (DI BASE) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,12	(0,05)
UTILE PER AZIONE (DILUITO) DI COMPETENZA DEGLI AZIONISTI DELLA PARENT COMPANY	0,12	(0,05)
NUMERO DELLE AZIONI MEDIE PONDERATE USATO PER CALCOLARE L'UTILE DOPO DILUIZIONE	901,9	878,6

STMicroelectronics N.V.			
STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO			
al	01 aprile	31 dicembre	02 aprile
in milioni di dollari US	2017	2016	2016
	(non certificato)	(certificato)	(non certificato)
<u>ATTIVITA'</u>			
Attività correnti:			
Cassa e disponibilità liquide	1.641	1.629	1.697
Titoli negoziabili	335	335	343
Crediti commerciali attivi, netti	946	939	891
Rimanenze	1.201	1.173	1.302
Altre attività correnti	351	311	468
Totale attività correnti	4.474	4.387	4.701
Avviamento	117	116	79
Altre attività immateriali, nette	188	195	162
Immobilizzazioni materiali, nette	2.489	2.287	2.333
Crediti fiscali differiti non correnti	534	528	554
Partecipazioni a lungo termine	57	57	57
Altre attività immobilizzate	467	434	492
Totale attività	8.326	8.004	8.378
<u>PASSIVITA' E PATRIMONIO</u>			
Passività correnti:			
Depositi a breve termine	685	117	173
Debiti verso fornitore	757	620	666
Altri debiti, ratei e riscontri passivi	777	750	692
Dividendi da pagare agli azionisti	6	59	10
Imposte differite passive	47	42	52
Totale passività correnti	2.272	1.588	1.593
Debiti a lungo termine	773	1.334	1.428
Benefici a dipendenti	354	347	367
Fondo imposte a lungo termine	5	5	12
Altre passività a lungo termine	150	134	161
Totale passività	3.554	3.408	3.561
Patrimonio			
Patrimonio netto degli azionisti della parent company			
Capitale sociale (azioni privilegiate: 540.000.000 azioni autorizzate, non emesse; azioni ordinarie: valore nominale 1,04 euro, 1.200.000.000 azioni autorizzate, 911.095.420 azioni emesse, 883.530.762 azioni in circolazione)	1.157	1.157	1.157
Riserva sovrapprezzo azioni	2.828	2.818	2.790
Riserva utili portati a nuovo	538	431	483
Altre componenti di reddito complessivo cumulate	428	371	612
Azioni proprie	(241)	(242)	(288)
Totale patrimonio degli azionisti della parent company	4.710	4.535	4.754
Interessi di minoranza	62	61	63
Totale patrimonio netto	4.772	4.596	4.817
Totale passività e patrimonio	8.326	8.004	8.378

STMicroelectronics N.V.			
RENDICONTO FINANZIARIO – SELEZIONE DI DATI			
Rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Liquidità netta da attività operative	289	378	141
Liquidità netta usata in investimenti	(227)	(243)	(110)
Liquidità netta usata in attività di finanziamento	(53)	(163)	(107)
Aumento (diminuzione) della liquidità netta	12	(46)	(74)
Selezione di dati dal rendiconto finanziario (in milioni di dollari US)	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Ammortamento e svalutazioni	154	161	184
Pagamenti netti per spese in conto capitale	(219)	(228)	(100)
Dividendi pagati agli azionisti	(53)	(53)	(88)
Variazione delle scorte, netta	(22)	35	(22)

Appendice
STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari

	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Tasso di cambio effettivo €/€	1,08	1,10	1,10

Ricavi netti per canale di mercato (in %)	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Totale OEM	66%	67%	67%
Distribuzione	34%	33%	33%

Dati per gruppo di prodotto (in milioni di dollari US)	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Automotive and Discrete Group (ADG)			
- Ricavi netti	708	716	671
- Reddito operativo (perdita)	38	53	39
Analog and MEMS Group (AMG)			
- Ricavi netti	443	436	369
- Reddito operativo (perdita)	45	41	2
Microcontrollers and Digital ICs Group (MDG)			
- Ricavi netti	593	610	532
- Reddito operativo (perdita)	60	59	(3)
Altri ^(a)			
- Ricavi netti	77	97	41
- Reddito operativo (perdita)	(14)	(24)	(71)
Totale			
- Ricavi netti	1.821	1.859	1.613
- Reddito operativo (perdita)	129	129	(33)

^(a) I ricavi netti della voce "Altri" includono i ricavi dalle vendite della divisione Prodotti di Imaging, Sottosistemi, servizi di assemblaggio e altri ricavi. Il reddito operativo (perdita) della voce "Altri" include voci quali oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva, oneri di svalutazione, costi di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate, costi di dismissione e avviamento e altre spese non allocate, come: programmi di ricerca e sviluppo strategici o speciali, alcune spese operative a livello corporate, rivendicazioni di brevetti e controversie legali e altri costi non riconducibili ai gruppi di prodotto, nonché utili operativi della divisione Prodotti di Imaging, del Gruppo Sottosistemi e altri prodotti. "Altri" include 1 milione di dollari, 4 milioni di dollari e 10 milioni di dollari di oneri da sottoutilizzo della capacità produttiva rispettivamente per il primo trimestre del 2017 e per il quarto e il primo trimestre del 2016, e 5 milioni di dollari, 24 milioni di dollari e 28 milioni di dollari di svalutazione, oneri di ristrutturazione e altre spese di chiusura correlate sostenuti rispettivamente nel primo trimestre del 2017 e nel quarto e nel primo trimestre del 2016.

(Appendice – continua)

STMicroelectronics
Informazioni finanziarie supplementari non US GAAP
Riconciliazione fra US GAAP e non US GAAP
in milioni di dollari US fatta eccezione per i valori per azione (in dollari)

Le informazioni supplementari non US GAAP presentate in questo comunicato stampa non sono certificate e sono soggette ad alcune limitazioni intrinseche. Tali informazioni non US GAAP non si basano su alcuna serie completa di regole o principi contabili e non dovrebbero essere considerate come sostitutive dei parametri US GAAP. Inoltre, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP di ST possono non essere comparabili con denominazioni simili non US GAAP usate da altre società. Ulteriori limitazioni specifiche per i singoli parametri non US GAAP, e le motivazioni che spingono la Società a presentare informazioni finanziarie non US GAAP vengono delineate nei paragrafi seguenti. Per compensare le limitazioni indicate, le informazioni finanziarie supplementari non US GAAP non dovrebbero essere consultate separatamente bensì solo congiuntamente con i bilanci consolidati della Società, preparati in conformità con US GAAP.

Il reddito operativo (perdita) prima degli oneri di svalutazione e ristrutturazione è utilizzato dalla direzione della Società come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse, come oneri di svalutazione, ristrutturazione e altri costi relativi a chiusura. Gli utili netti rettificati e gli utili netti per azione (EPS) sono usati dalla direzione come ausilio per migliorare la comprensione delle operazioni in corso e per comunicare l'impatto delle voci escluse quali svalutazione, oneri di ristrutturazione e altri costi correlati alla chiusura di competenza di ST e altre voci una tantum, al netto dell'impatto delle imposte applicabili.

La Società crede che questi parametri finanziari che non sono GAAP forniscano informazioni utili agli investitori e alla direzione perché misurano la capacità della Società di generare profitti dalle proprie attività di business, dato che non tengono conto dell'effetto di acquisizioni e spese relative alla razionalizzazione delle proprie attività e siti che essa non considera come parte dei risultati operativi in corso; dunque questi parametri, quando sono consultati congiuntamente con i dati finanziari GAAP della Società, offrono i) la capacità di rendere più significativi i confronti dei risultati operativi in corso da un periodo all'altro; ii) la capacità di individuare meglio le tendenze nelle attività di business della Società e di compiere le relative analisi, e iii) un modo più semplice per confrontare i risultati delle attività della Società rispetto ai modelli finanziari e alle valutazioni di investitori e analisti, che generalmente escludono queste voci.

Q1 2017 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (in dollari))	Margine lordo	Reddito operativo	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	685	129	108	0,12
Svalutazione e ristrutturazione		5	5	
Beneficio fiscale stimato			(1)	
Non U.S GAAP	685	134	112	0,12

Q4 2016 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (dollari))	Margine lordo	Reddito operativo	Utile netto	EPS corrispondente
U.S. GAAP	698	129	112	0,13
Svalutazione e ristrutturazione		24	24	
Beneficio fiscale stimato			1	
Non U.S GAAP	698	153	137	0,15

Q1 2016 (milioni di dollari US, esclusi i dati per azione (dollari))	Margine lordo	Reddito operativo (perdita)	Utile netto (perdita)	EPS corrispondente
U.S. GAAP	538	(33)	(41)	(0,05)
Svalutazione e ristrutturazione		28	28	
Beneficio fiscale stimato			(3)	
Non U.S GAAP	538	(5)	(16)	(0,02)

(continua)

(Appendice – continua)

Posizione finanziaria netta: risorse (debito), rappresenta il saldo tra le nostre risorse finanziarie complessive e il nostro indebitamento finanziario complessivo. Le nostre risorse finanziarie complessive includono cassa e disponibilità liquide di cassa, titoli negoziabili, depositi a breve termine e liquidità vincolata, mentre l'indebitamento finanziario complessivo include i prestiti a breve termine, la quota corrente di finanziamenti a lungo termine e i debiti a lungo termine, tutti come riportato nel nostro stato patrimoniale consolidato. Riteniamo che la nostra posizione finanziaria netta fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione aziendale dal momento che fornisce indicazioni sulla nostra posizione globale o in termini di indebitamento netto o posizione di cassa netta misurando le nostre risorse di capitale sulla base di cassa, disponibilità liquide di cassa e titoli negoziabili, nonché il livello complessivo del nostro indebitamento finanziario. La posizione finanziaria netta non è un parametro US GAAP.

Posizione finanziaria netta (in milioni di dollari US)	1° aprile 2017	31 dicembre 2016	2 aprile 2016
Cassa e disponibilità liquide di cassa	1.641	1.629	1.697
Titoli negoziabili	335	335	343
Posizione totale di cassa	<u>1.976</u>	<u>1.964</u>	<u>2.040</u>
Debiti a breve termine	(685)	(117)	(173)
Debiti a lungo termine	(773)	(1.334)	(1.428)
Indebitamento finanziario complessivo	<u>(1.458)</u>	<u>(1.451)</u>	<u>(1.601)</u>
Posizione finanziaria netta	518	513	439

Il free cash flow è definito come flusso di cassa netto da attività operative meno il flusso di cassa netto proveniente da (impiegato per) attività di investimento, escludendo i pagamenti per acquisti (proventi da vendite) di titoli negoziabili e depositi a breve termine, la liquidità vincolata e la variazione del flusso di cassa netto dovuta al deconsolidamento delle joint venture. Riteniamo che il free cash flow fornisca informazioni utili agli investitori e alla direzione, dato che misura la capacità della Società di generare cassa dalle proprie attività operative e di investimento a sostegno diretto delle proprie attività operative. Il free cash flow non è un parametro US GAAP e non rappresenta il flusso di cassa complessivo dato che non include i flussi di cassa generati da o impiegati per attività finanziarie. Inoltre, la nostra definizione di free cash flow può differire da quelle usate da altre aziende.

Free cash flow (in milioni di dollari US)	Q1 2017	Q4 2016	Q1 2016
Flusso di cassa netto da attività operative	289	378	141
Flusso di cassa netto impiegato per attività di investimento	(227)	(243)	(110)
Pagamento per acquisto e proventi da vendita di titoli negoziabili, investimenti in depositi a breve termine, liquidità vincolata netta e variazione del flusso di cassa netto per deconsolidamento di joint venture	-	-	-
Free cash flow	62	135	31

--fine--